

Die Schwerbehindertenvertretung im Betrieb

„Rhetorik und Verhandlungsführung, zielstrebig reden und verhandeln“

Seminarinhalte:

Grundlagen des freien Redens

- Bewusst reden – bewusst wirken
- Aufbau und Struktur einer Kurzrede
- Goldene Regeln für Blickkontakt
- Regeln für Gestik, Mimik und Körperhaltung

Selbstsicheres Auftreten

- Abbau von Redehemmungen
- Nervosität in positive Energie umwandeln
- Streiten will gelernt sein

Grundlagen erfolgreicher Verhandlungsführung

- Erkennen der Bedürfnisse des Verhandlungspartners
- Möglichkeiten das eigene Verhalten zu steuern
- Darstellung von Gemeinsamkeiten und Gegensätzen

Wie Sie einen Vortrag optimal gestalten

- Zielgerichtete Vorbereitung von Besprechungen
- Erkennen von unfairen Verhandlungstaktiken
- Einsatz verschiedener Fragetechniken

Zielgruppen:

Dieses Seminar richtet sich an alle Schwerbehindertenvertretungen und an deren Stellvertreter, an Betriebs/Personalräte, die sich um die Belange schwerbehinderter Menschen im Betrieb kümmern.

Seminarziele:

Verhandeln, Gespräche führen, darin besteht ein Großteil des beruflichen Alltags der Schwerbehindertenvertretung. Um dieses alles umzusetzen bedarf es grundlegender rhetorischer Fertigkeiten, die für eine konstruktive und erfolgreiche Arbeit der Schwerbehindertenvertretung unabdingbar sind.

Schwerbehindertenvertretung

Für Mitglieder der Schwerbehindertenvertretung erfolgen Freistellung und Kostenübernahme durch den Arbeitgeber nach § 179 Abs. 4 und 8 SGB IX

Referenten: **Kommunikationstrainer**
Vertrauensperson

Betriebsräte

Freistellung nach § 37 Abs. 6 BetrVG